

江苏安靠智能输电工程科技股份有限公司

2019 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

声明

本公司不存在董事、监事、高级管理人员对本报告内容的真实性、准确性和完整性无法保证或存在异议的情况。

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

天衡会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所不存在变更，仍为天衡会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以截至 2019 年 12 月 31 日扣除回购专户上已回购股份（已回购股份 2,209,650 股）后的总股本 97,795,350 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 5 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 3 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	安靠智电	股票代码	300617
------	------	------	--------

股票上市交易所	深圳证券交易所	
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	张冬云	李莉
办公地址	江苏省溧阳市天目湖大道 100 号	江苏省溧阳市天目湖大道 100 号
传真	0519-87982666	0519-87982666
电话	0519-87983616	0519-87983616
电子信箱	ankura01@ankura.com.cn	ankura01@ankura.com.cn

2、报告期主要业务或产品简介

（一）主要业务

公司主要致力于高压及超高压电缆连接件、GIL及相关产品的研发和生产，并以上述产品为基础，为客户提供地下智能输电系统整体解决方案、城市电力架空线迁改与入地、电力工程勘察设计及施工服务，以及生产智能接地箱、巡检机器人等泛在电力物联网产业链相关产品。

（二）主要产品及其用途

公司的主要产品为电缆连接件系列及GIL系列，并为客户提供地下智能输电系统整体解决方案、城市电力架空线迁改与入地、电力工程勘察设计及施工服务。电缆连接件的主要作用是恢复电缆结构、延长电缆长度、实现电缆与终端设备的连接，是电缆输电系统的关键组件之一。GIL主要运用于高电压、大电流地下电力传输，适用于大容量城市输电、水电站等传统能源输电领域及风电站、光伏电站与核电站等新能源输电等领域。

（三）经营模式

报告期内，一方面，公司重要下游客户，国家电网、南方电网及五大发电集团等电缆连接件需求客户主要执行招标采购制度，未发生实质变化；另一方面，公司GIL主要下游新的需求客户，地方政府端与化工行业等企业需求端因对输电容量、输电安全等要求在逐渐提升，使得公司地下智能输电系统整体解决方案、城市电力架空线迁改与入地业务的需求增大。未来，公司将积极响应市场需求并结合公司实际经营情况，进一步完善自身经营模式。

公司的主要经营模式如下：

1、盈利模式

公司的主要盈利模式为通过销售电缆连接件系列产品、GIL系列产品及相关配套产品，承接电力工程承包业务、城市电力架空线迁改与入地业务、电力工程勘察设计业务等方式获取合理利润。

2、生产模式

公司向客户销售电缆连接件系列产品、GIL系列产品，提供地下智能输电系统整体解决方案服务。公司主要实行“以销定产、适度预产”的生产方式，对于公司自行生产的产品，生产部门根据订单提前制定生产计划并组织生产，对于部分非核心产品及零部件则采用外协加工的方式进行生产。

3、销售模式

目前公司产品主要销往国内，采用直销模式，即由公司直接将产品销售给客户，不通过经销商销售产品。公司下游需求客户除了国家电网、南方电网和五大发电集团等企业之外，伴随公司IPO募投项目GIL系列产品的快速量产，一线城市、二线城市与三线城市地方政府、及化工等行业企业逐渐成为公司下游新客户群体；公司销售主要通过参与投标的方式开展。

4、研发模式

公司主要有两种研发模式，一是根据对市场趋势的判断而进行的自主研发，二是根据不同客户的具体需要进行的定制研发。公司所研发出的产品通过试验并经相关部门检测认证后（若需要）取得进入电网运行的资格。

（四）主要的业绩驱动因素

报告期内，基于电缆连接件和GIL关键技术的核心竞争优势及城市电力架空线迁改与入地工程业绩，公司的行业地位和品牌市场影响力获得进一步提升。

报告期内，公司新业务即GIL输电业务取得有效进展。一方面，公司签署并完成了《无锡荣巷街道220kV惠梁线迁改入地工程GIL设备2X34线供货合同》，合同订单金额1365万元；与江苏嘉能建设发展有限公司签署《常州500kV瓶武线线路迁改工程》项目订单，合同金额2500万元。上述两个架空线迁改与入地工程的一次性顺利完工，意味着公司架空线迁改与入地业务逐渐走向成熟，有利于公司此项新业务在江苏省内、及全国市场的推广。另一方面，公司传统业务即电缆连接件生产与销售业务实现稳步发展，如为国内首个海上风电500kV变电站提供安全可靠的输电方案，中标的“三峡如东海上风电柔性直流输电示范项目高压电缆及附件

设备采购招标”项目，总金额2580万元；中标“张家港市高新投资发展有限公司的南横套电力线路改造工程”项目，中标金额6549万元；中标“国家电网有限责任公司输变电项目2019年第一次35-220千伏设备协议库存采购招标”项目，总金额4033万元。

（五）公司行业的发展情况及公司所处行业地位

1、行业宏观政策

2018年9月，国家能源局印发《关于加快推进一批输变电重点工程规划建设工作的通知》。通知指出，为加大基础设施领域补短板力度，发挥重点电网工程在优化投资结构、清洁能源消纳、电力精准扶贫等方面的重要作用，加快推进张北至雄安特高压交流工程等9项重点输变电工程建设。根据通知，本次共规划了12条特高压工程，包括5条特高压直流（陕北至武汉直流特高压、青海至河南直流特高压、雅中至江西直流特高压、白鹤滩至江苏、白鹤滩至浙江）和7条交流特高压项目（南阳—荆门—长沙、张北至雄安以及5条配套短距离交流特高压项目），总投资额约2000亿元。

2019年1月，国家电网召开年度工作会议，首次提出“三型两网”概念。建设泛在电力物联网，是国网推进“三型两网”建设的重要内容和关键环节，是国网未来三年的首要政治任务。2019年3月，国网公司对建设泛在电力物联网作出全面部署安排，充分应用“大云物移智”，实现电力系统各环节万物互联、人机交互，具有状态全面感知、信息高效处理、应用便捷灵活特征的智慧服务系统。2019年9月，天津、宁夏、江苏三省泛在专项正式招标，标志着我国电网建设运营正式进入泛在电力物联网发展时代。2019年12月，国网印发《泛在电力物联网2020年重点建设任务大纲》，将在2020年重点开展能源生态、客户服务、生产运行、经营管理、企业中台、智慧物联、基础支撑、技术研究等8个方向、40项重点建设任务，投资规模有望接近500亿。从节奏上看，2019年为启动元年，试点项目会陆续建设以实现带头示范作用；2021年将初步建成泛在电力物联网，实现涉电业务线上率70%；2024年将建成泛在电力物联网，实现涉电业务线上率90%，全面形成能源互联网生态圈。

2018年11月，国网提出高压电缆精益化管理综合平台建设方案及功能需求规范，计划用三年时间全面提升公司高压电缆线路运维管控能力和管理水平。2019年1月，国网设备管理部在京组织召开工作会，宣贯高压电缆专业水平提升三年行动计划（2019~2021年）和高压电缆精益化管理综合平台建设方案及功能需求规范，提出高压电缆专业水平提升三年行动计划的总体思路、工作目标及主要工作内容，计划用三年时间全面提升公司高压电缆线路运维管

控能力和管理水平。推进及建设高压电缆精益化管理综合平台，是国网建设泛在电力物联网的重要组成部分。

与此同时，未来几年可预见的新能源汽车及5G的爆发，对城市输电技术提出了更高的要求，传统架空电缆输电技术，已不能满足城市日益增长的用电需求，更大容量、更安全、更智能的地下输电技术将发挥重要作用。

2、行业竞争格局和市场化程度

高电压等级电缆连接件的技术含量较高，专业生产厂商较少。110kV及以下电压等级电缆连接件生产技术已经比较成熟，国产产品已基本替代进口产品；220kV电缆连接件仍处于国产产品和进口产品相互竞争的状态，国产产品正在逐步替代进口产品；500kV电缆连接件在2009年以前完全被进口产品垄断，目前主要是本公司、长缆科技、长园集团、青岛汉缆、特变电工等少数国内专业厂商和国际知名的电缆系统制造企业进行竞争。

GIL的研发和生产在国内起步较晚，本公司已掌握220-1100kV GIL输电相关技术，并为华能济宁电厂220kV GIL工程、江苏中关村220kV GIL工程(江苏时代新能源-余桥变220kV线路工程)、无锡荣巷街道220kV惠梁线迁改入地项目、常州武进瓶武线500kV GIL输电项目提供了相关服务。目前国内从事GIL系列产品研发和生产的其他企业主要包括西安西电开关电气有限公司、河南平高电气股份有限公司、厦门ABB高压开关有限公司等少数企业。

3、行业的周期性、区域性和季节性特点

电气机械和器材制造业作为输配电及控制设备制造业的一部分，与宏观经济周期存在一定的关联性。由于我国各地区经济发展水平不同，华东、华南、华北等经济相对发达地区是主要市场，近年来，随着国家鼓励西部开发，以及“一带一路”政策的推进，中西部地区的市场增长速度较快。

电缆连接件系列产品主要运用于输电线路、电力工程等领域，公司下游需求客户主要为国家电网、南方电网及五大发电集团等企业。上述客户一般在上年年末或当年年初制定采购计划，经过较为繁杂的审批程序后组织招标并确定供应商，实际采购主要集中在下半年。因此，行业内企业销售收入具有一定的季节性。公司GIL系列产品生产与销售业务、电力工程承包业务、电力工程勘察设计业务、城市电力架空线迁改与入地业务则不存在明显的季节性。

4、公司所处的行业地位

公司主要致力于输变电系统关键部件——高压及超高压电缆连接件系列产品及GIL系列产品的生产与销售，并通过上述基础产品，提供城市电力架空线迁改与入地、电力工程勘察设计 & 施工服务等。公司关键技术和工程业绩均处于行业领先地位，参与制定了500kV（目前商业化运行电缆系统的最高电压等级）电缆连接件国家标准，公司研发的500kV电缆连接件打破了国外的长期垄断，推动了中国电缆工业由高压到超高压的跨越。公司不断发展与创新，于2015年在国内率先研发出220kV——1100kV金属气体绝缘母线（GIL），弥补了电缆系统不能大容量输电的缺陷；于2017年在国内率先通过“AK-GD1-1100 1100kV刚性气体绝缘输电线路（GIL）”等四个新产品新技术鉴定，GIL制造水平达到国际或国内先进水平；截至目前，公司先后为华能济宁电厂220kV GIL工程、江苏中关村220kV GIL工程（江苏时代新能源—余桥变220kV线路工程）、无锡荣巷街道220kV惠梁线迁改入地项目、常州武进瓶武线500kV GIL输电项目等提供了相关服务。

5、公司的市场前景

由于早期城市规划缺乏前瞻性，以“城市架空线”为代表的传统输电线路在城市规模不断扩大的过程中占用了核心城区的大量宝贵土地资源，随着城市的不断发展，把凌乱无序的架空线迁改至地下，逐渐成为共识，而城市圈的崛起，为架空线入地业务的开展，提供了较为广阔的市场机会。2017年习近平总书记视察北京时指出，疏解北京非首都功能才是北京城市规划建设的“牛鼻子”，强调“城市管理应该像绣花一样精细”。随着《首都核心区背街小巷环境整治提升三年（2017-2019年）行动方案》的发布，一场首都核心区的“架空线入地大会战”打响了。截至2019年10月，北京已完成137条道路129公里电力、375条道路225公路路灯、20条道路21公里电车馈线、1509条道路372公里通信架空线入地，拔除线杆1.3万余根；金融中心上海，浦东环保市容局在2019年3月发布了《关于崑山路（浦东大道—杨高中路）综合改造工程方案的批复》，同意崑山路（浦东大道—杨高中路）综合改造工程的设计方案，该工程北起浦东大道，南至杨高中路，路线全长1964米，工程完工后将极大地改善道路两旁居民的生活起居和出行。展望未来，我国城市电力架空线迁改与入地行业市场规模达数千亿。

建设泛在电力物联网，是国网推进“三型两网”建设的重要内容和关键环节。2019年3月，国网公司对建设泛在电力物联网作出全面部署安排，充分应用“大云物移智”，实现电力系统各环节万物互联、人机交互，具有状态全面感知、信息高效处理、应用便捷灵活特征的智慧服务系统。从节奏上看，2019年为启动元年，试点项目会陆续建设以实现带头示范作用；2021年将初步建成泛在电力物联网，实现涉电业务线上率70%；2024年将建成泛在电力物联网，

实现涉电业务线上率90%，全面形成能源互联网生态圈。从国网公司“一年试点、两年推广、三年见效”的实施策略来看，未来几年将逐步加大泛在电力物联网领域的投资力度。公司在二次电力设备领域经营多年，已拥有高压电缆精益化管理平台、智能巡检机器人、电缆在线监测系统等多项技术、产品储备和行业资源，作为拥有泛在电力物联网整体解决方案综合实力的企业之一，公司有望从中受益。

作为特高压领域的现代装备制造服务型企业之一，公司同时掌握电缆输电、GIL输电两种输电技术，为客户提供地下智能输电系统整体解决方案。电缆连接件领域，公司参与制定了500kV（目前商业化运行电缆系统的最高电压等级）电缆连接件国家标准，公司研发的500kV电缆连接件打破了国外的长期垄断，推动了中国电缆工业由高压到超高压的跨越；GIL领域，公司不断发展与创新，在国内率先研发出220kV—1100kV金属气体绝缘母线（GIL），弥补了电缆系统不能大容量输电的缺陷。公司承接的多个GIL工程项目顺利投运，树立了行业先发优势。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2019 年	2018 年	本年比上年增减	2017 年
营业收入	318,024,319.30	320,070,653.13	-0.64%	359,659,866.37
归属于上市公司股东的净利润	63,616,426.50	75,275,286.09	-15.49%	79,802,362.53
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	47,853,754.35	65,201,451.76	-26.61%	65,734,253.73
经营活动产生的现金流量净额	36,228,660.52	58,318,179.79	-37.88%	-21,008,592.71
基本每股收益（元/股）	0.65	0.75	-13.33%	0.81
稀释每股收益（元/股）	0.65	0.75	-13.33%	0.81
加权平均净资产收益率	7.77%	9.06%	-1.29%	10.66%
	2019 年末	2018 年末	本年末比上年末增减	2017 年末
资产总额	1,050,566,795.15	1,060,545,382.44	-0.94%	1,018,578,365.92
归属于上市公司股东的净资产	825,989,994.28	854,728,505.93	-3.36%	812,788,219.84

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	62,991,572.27	62,612,350.94	74,793,062.00	117,627,334.09
归属于上市公司股东的净利润	21,008,002.41	15,524,125.81	9,461,258.29	17,623,039.99
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	20,478,984.89	2,814,073.44	7,987,932.60	16,572,763.42
经营活动产生的现金流量净额	22,545,530.42	3,543,096.62	6,818,873.00	3,321,160.48

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

 是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	9,321	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	9,321	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
陈晓晖	境内自然人	28.50%	28,500,000	28,500,000	质押	19,790,000	
陈晓凌	境内自然人	27.30%	27,300,000	27,300,000	质押	1,118,500	
陈晓鸣	境内自然人	5.25%	5,250,000	5,250,000			
唐虎林	境内自然人	3.00%	3,000,000	2,250,000			
姜仁旭	境内自然人	3.00%	3,000,000	0			

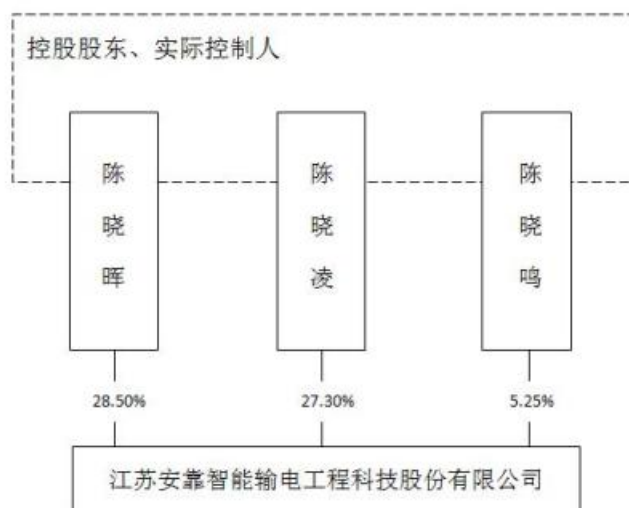
建创能鑫（天津）创业投资有限公司	境内非国有法人	1.82%	1,817,022	0		
李常岭	境内自然人	1.44%	1,443,400	0		
张伟	境内自然人	0.63%	630,000	0		
林锡希	境内自然人	0.47%	474,503	0		
周敏	境内自然人	0.45%	450,000	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司前 10 名股东中，陈晓晖、陈晓凌和陈晓鸣为三兄弟，是一致行动人。					

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券

否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

2019年1月，国家电网召开年度工作会议，首次提出“三型两网”概念。建设泛在电力物联网，是国网推进“三型两网”建设的重要内容和关键环节，是国网未来三年的首要政治任务。2019年3月，国网公司对建设泛在电力物联网作出全面部署安排，充分应用“大云物移智”，实现电力系统各环节万物互联、人机交互，具有状态全面感知、信息高效处理、应用便捷灵活特征的智慧服务系统。2019年9月，天津、宁夏、江苏三省泛在专项正式招标，标志着我国电网建设运营正式进入泛在电力物联网发展时代。2019年12月，国网印发《泛在电力物联网2020年重点建设任务大纲》，将在2020年重点开展能源生态、客户服务、生产运行、经营管理、企业中台、智慧物联、基础支撑、技术研究等8个方向、40项重点建设任务，投资规模有望接近500亿。从节奏上看，2019年为启动元年，试点项目会陆续建设以实现带头示范作用；2021年将初步建成泛在电力物联网，实现涉电业务线上率70%；2024年将建成泛在电力物联网，实现涉电业务线上率90%，全面形成能源互联网生态圈。

2018年11月，国网提出高压电缆精益化管理综合平台建设方案及功能需求规范，计划用三年时间全面提升公司高压电缆线路运维管控能力和管理水平。2019年1月，国网设备管理部在京组织召开工作会，宣贯高压电缆专业水平提升三年行动计划（2019~2021年）和高压电缆精益化管理综合平台建设方案及功能需求规范，提出高压电缆专业水平提升三年行动计划的总体思路、工作目标及主要工作内容，计划用三年时间全面提升公司高压电缆线路运维管控能力和管理水平。推进及建设高压电缆精益化管理综合平台，是国网建设泛在电力物联网的重要组成部分。

另一方面，“城市群”的崛起，日益增长的土地资源需求，则为地下输电行业带来了众多的投资机会和广阔的市场空间。伴随着城市化不断推进，以京津冀、长三角、粤港澳大湾区为代表的“城市群”已成为我国贡献经济增长的核心区域。然而，由于早期城市规划缺乏前瞻性，以“城市架空线”为代表的传统输电线路在城市规模不断扩大的过程中占用了核心城区的大量土地资源，矛盾愈发凸显。因此，把凌乱无序的架空线移入地下已经成了地方政府共识。北京、上海、广东、深圳等一二线城市纷纷规划核心地段的架空线入地工程。

新能源车、5G的爆发促使电力需求剧增，传统架空电力输送方式已不能满足要求，地下输电技术是解决问题的核心关键。2019年12月3日，工信部发布《新能源汽车产业发展规划(2021-2035年)》(征求意见稿)，到2025年，新能源汽车新车销量占比达25%，智能网联汽车新车销量占比高达30%。同时，我国5G基站建设招标等工作加速启动，政府和运营商陆续发布5G规划，业界普遍预计2020年我国将迎来5G建设潮，三大运营商对5G建设的投入也将持续加大。两大产业并驾齐驱对城市输电提出了更高的要求，新能源汽车与5G基站对电能的需求激增，传统架空电缆输电已不能满足巨量电能的输送要求，更大容量、更安全、更智能的地下输电技术将发挥重要作用。

作为国内领先的地下智能输电领域制造服务企业之一，公司同时掌握了电缆输电、GIL输电两种输电技术，并形成了完整的产品体系，积累了丰富的工程业绩。报告期内，公司电缆连接件及GIL扩建募投项目推进顺利，产能逐步释放，为进一步拓展地下智能输电业务奠定了坚实基础。2019年，电网投资增速持续放缓，其中国网公司电网投资比预算压减12%。2020年，电网投资将继续下行，电力设备行业将面临严冬。面对严峻的市场环境，在公司董事会的积极领导下，公司凭借行业领先的品牌、管理及技术优势，公司业务发展基本保持稳定，全年实现营业收入31,802.43万元，归属于母公司的净利润6361.64万元。公司整体经营管理工作如下：

1、募投项目推进顺利

报告期内，公司募集资金投资项目总投资额为35,394.42万元，主要投资于电力电缆连接件及GIL扩建项目。截止2019年12月31日，公司募投项目累计已投入资金20,864.89万元，其中工程项目支出14,864.89万元，项目仍在有序推进中。电力电缆连接件和GIL扩建项目的顺利实施，能优化公司产品结构，提升公司的核心竞争力。项目达产后，可进一步增加公司的销售收入，提高公司的净利润水平，经济效益显著。

2、新业务持续突破，以高质量示范工程引领行业发展

2019年，公司在GIL输电领域持续突破，两项GIL示范工程高质量建设投运，成功实现GIL输电技术在化工行业的首次运用，“大国重器”再次呈现，公司进一步扩大地下输电领域核心竞争优势，引领行业快速发展。

无锡荣巷，国内首条220kV单相GIL输电线路，公司克服诸多困难，圆满完成生产、设计、安装、试验等各项任务，顺利完成惠梁线迁改入地工程，确保无锡江南大学太湖学院建设取

得圆满成功；常州武进瓶武线500kV GIL输电线路，国网首条500kVGIL城市输电线路。保障百亿“武进新科环保产业园项目”顺利实施，盘活大量土地资源，助力“强富美高”新江苏建设；鲁西化工项目，在与跨国企业、央企的竞争中取胜，成功斩获历史最大订单，为GIL输电技术的多元化行业应用开辟了先河；内蒙古项目，实现220kV三相共箱GIL输电线路在低温极端环境下的首次运用。这些项目的取得和高质量建设投运，标志着安靠智电在地下输电行业已处于业内领先水平，为公司未来业务可持续增长奠定基础。

3、精益求精，布局泛在，研发创新领跑行业

科技创新是企业发展的第一生产力，尽管电网投资面临寒冬，但公司研发投入仍逆势增加。2019年，公司研发投入2233.45万元，同比增长42.57%，创历年之最，技术实力迈上新台阶：无锡荣巷220kV GIL输电线路、常州武进500kV GIL输电线路，公司完成了第二代GIL产品的研制及生产，掌握了GIL关键技术，核心部件完全实现自主研发生产；研制18米1000kV搅拌摩擦焊GIL壳体，成功运用于苏通GIL综合管廊工程，保障“万里长江第一廊”顺利投运；开发“高压电缆精益化管理平台”，实现对高压电缆系统的智能感知、网络互联、大数据分析、人机交互，将成为公司开拓“泛在电力物联网”新市场的利器；与全球科技企业巨头3M、ABB持续开展合作，一带一路，持续布局海外市场。电缆连接件方面，高压防爆壳、智能接地箱等战略新产品陆续开发成功并取得型式试验报告。GIL方面，与全球知名电力设备巨头ABB达成GIL电力设备战略合作，一次性通过江苏电科院型式试验，获得外企、海外专家高度认可；成功举办“中国水力发电工程学会2019年电气学术年会，扩大权威协会学术影响力，获得众多专家称赞；中标“三峡如东海上风电项目”，为国内首个海上风电500kV变电站提供安全可靠的输电方案。

4、狠抓管理，资质提升，建设GIL核心团队

2019年，是公司三年“固基”计划的关键之年，为了迎接即将到来的业务快速增长期，公司采取多种手段，狠抓管理，提升资质，建设核心团队。截止目前，公司拥有有效专利62项，其中发明专利19项、实用新型专利43项，始终保持知识产权行业领先地位；被评为“江苏省百强创新型企业”，树立江苏制造业创新标杆；子公司江苏凌瑞成功申报高新技术企业，子公司河南安靠成功取得电力工程施工总承包贰级资质，为公司工程业务发展提供战略支持；为提升各环节效率、控制成本，实现管理的快速响应、过程监督，公司成功上线ERP、PLM项目，被评为“2019年江苏省首批五星级上市企业”；健全法务审计岗位及相关制度，子公司管理、合同审核、司法案件、合规审计等工作有序开展；对标央企、跨国企业，不惜成本招聘GIL

行业顶尖人才，通过示范项目建设，打造了一支优秀的GIL核心团队；对口帮扶溧阳社渚湖西村，捐助26.5万元建设扶贫项目，彰显企业社会责任。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
110（66）kV 产品	122,670,881.52	59,790,464.90	48.74%	0.97%	3.05%	-1.03%
220kV 产品	68,459,413.04	45,822,763.07	66.93%	-0.31%	-9.04%	3.17%
330kV-500kV 产品	5,608,572.10	1,362,463.13	24.29%	-31.16%	175.98%	-56.82%
其他产品	24,613,929.40	11,856,888.23	48.17%	42.57%	73.99%	-9.36%
GIL 产品	30,590,739.20	11,542,122.93	37.73%	882.33%	359.61%	70.82%
电力工程施工	17,599,913.80	9,057,652.58	51.46%	-65.57%	-68.44%	4.41%
电力勘测设计	36,965,499.60	16,715,779.19	45.22%	9.05%	-1.36%	5.78%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

财政部于2017年3月31日分别发布了《企业会计准则第22号——金融工具确认和计量（2017年修订）》（财会〔2017〕7号）、《企业会计准则第23号——金融资产转移（2017年修订）》（财会〔2017〕8号）、《企业会计准则第24号——套期会计（2017年修订）》（财会〔2017〕9号），于2017年5月2日发布了《企业会计准则第37号——金融工具列报（2017年修订）》（财会〔2017〕14号）（上述准则以下统称“新金融工具准则”），要求在境内外同时上市的企业以及在境外上市并采用国际财务报告准则或企业会计准则编制财务报告的企业，自2018年1月1日起施行；其他境内上市企业自2019年1月1日起施行。经本公司第三届董事会第十七次会议于2019年8月26日决议通过，本公司按照财政部的要求时间开始执行前述新金融工具准则，具体执行政策如下：

1) 对于在资产负债表日具有较低信用风险的金融工具，本公司假设其信用风险自初始确认后并未显著增加，按照未来 12 个月内的预期信用损失计量损失准备。

2) 除单独评估信用风险的应收款项外，本公司根据信用风险特征将其他应收款项划分为若干组合，在组合基础上计算预期信用损失：

单独评估信用风险的应收款项，如：与对方存在争议或涉及诉讼、仲裁的应收款项；已有明显迹象表明债务人很可能无法履行还款义务的应收款项。

除了单独评估信用风险的应收款项外，本公司基于共同风险特征将应收款项划分为不同的组别，在组合的基础上评估信用风险。不同组合的确定依据：

项目	确定组合的依据
组合1	本组合以应收款项的账龄作为信用风险特征。
组合2	本组合为日常经常活动中应收取的各类保证金、押金、备用金、代垫及暂付款等应收款项。
组合3	本组合为应收国家电网所属公司及南方电网所属公司商业承兑汇票和银行承兑汇票，具有较低信用风险。
组合4	将应收账款转为商业承兑汇票结算。

对于划分为组合1的应收款项，本公司参考历史信用损失经验，结合当前状况以及对未来经济状况的预测，编制应收款项账龄与整个存续期预期信用损失率对照表，计算预期信用损失。

账 龄	应收账款计提比例（%）
1年以内（含1年，下同）	5

1至2年	10
2至3年	50
3年以上	100

对于划分为组合2的其他应收款，本公司在每个资产负债表日评估其信用风险，并划分为三个阶段，计算预期信用损失

类别	计提比例（%）		
	第一阶段	第二阶段	第三阶段
保证金、押金、备用金	10	50	100
代垫及暂付款项	15	50	100

对于划分为组合3的应收国家电网所属公司及南方电网所属公司的商业承兑汇票和银行承兑汇票，具有较低信用风险，不计提坏账准备。

对于划分为组合4的应收票据，按照应收账款连续账龄的原则计提坏账准备。

据新金融工具准则的相关规定，本公司对于首次执行该准则的累积影响数调整2019年年初留存收益以及财务报表其他相关项目金额，未对2018 年度的比较财务报表进行调整。具体调整数据如下：

项目	2018年12月31日	重分类	重新计量	2019年1月1日
资产：				
交易性金融资产	-	350,000,000.00	8,283,424.66	358,283,424.66
应收票据	6,998,976.53	-6,301,987.16		696,989.37
应收款项融资	-	6,301,987.16		6,301,987.16
其他流动资产	364,903,507.05	-350,000,000.00		14,903,507.05
负债：				
递延所得税负债			1,242,513.70	1,242,513.70
所有者权益：				
盈余公积			704,091.10	704,091.10
未分配利润			6,336,819.86	6,336,819.86

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

2019年8月，公司子公司江苏凌瑞电力科技有限公司投资设立了全资子公司江苏凌瑞智慧电力科技有限公司，股权比例为100.00%，本公司自江苏凌瑞智慧电力科技有限公司设立之日起将其纳入合并报表范围。