

证券代码：603700

证券简称：宁波水表

宁波水表投资者关系活动记录表

编号：2019-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话通讯 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	中信建投证券股份有限公司：刘劭谦、郭海阳、施国强、金俐、魏俊虎、冯凤姣、尹心悦、毛晓波、邵芳芳、朱美洁、陈肖依、徐年浩 欣捷投资控股集团有限公司：申屠旭康 苏州正源信毅资产管理有限公司：陆敏 浙江国恬资产管理有限公司：王飞 江苏联博精密科技有限公司：肖庆鹏 厦门财可道投资有限公司：李超 贵山基金管理有限公司：余红伟 浙银汇智（杭州）资本管理有限公司：张才纲 宁波荃盛资产管理有限公司：卢松 宁波荣安资产管理有限公司：宗杰 宁波佳法股权投资管理有限公司人员 个人投资者：王笑涵、苏应宏、耿钰钧、陈明伦等
时间	2019年08月16日 13:30至17:20
地点	宁波市江北区洪兴路355号 宁波水表股份有限公司
上市公司接待人员姓名	董事长：张琳；总经理：王宗辉；技术总监：姚灵；财务总监：徐大卫；董事会秘书：马溯嵘；证券事务代表：徐倩迪
投资者关系活动主要内容介绍	本次投资者关系活动以现场交流的方式进行。 一、主要内容： 1. 中信建投总部投资银行业务委员会创新融资部华东区负责人、保荐代表人刘劭谦先生致辞。 2. 宁波水表股份有限公司（以下简称“公司”）董事长张琳女士致辞。

3. 中信建投总部中小企业金融部资本市场组负责人郭海阳先生介绍公司基本资料。

4. 董事会秘书马溯嵘先生介绍公司发展情况。

5. 参观公司展示厅及厂房。

二、投资者提问环节：

1. 公司的主营业务为水表制造，模块简单，信号来源依赖于三大运营商，是否存在技术可复制，行业门槛低，易被淘汰的问题？

公司拥有 NB-IoT 等应用于智能水表上的核心技术，引领行业发展。且水表行业并非低门槛行业，一些核心技术诸如机电转换技术、数据安全性处理技术等均难以被轻易复制。且公司十分注重产品与技术研发，研发团队一直在研发创新方向不断努力，目前公司已能全面把控水表无线自动抄表技术，且正在为主起草该方面的行业技术标准。公司与运营商之间是合作关系，运营商仅提供通信服务。公司设有全国水表行业唯一的由省级政府批准设立的企业研究院——浙江省水表研究院，从研发到生产、应用已有并且正在开发多项核心技术，有利于企业长期稳定的持续发展。

2. 公司目前市值较低，有无考虑在水表中添加水质检测等技术模块，提升公司的发展空间？

公司于 2019 年 1 月 22 日刚刚在上交所主板上市，目前市场对公司的认识还不够充分，公司将积极与资本市场对接，传递公司的投资价值，让广大投资者能对公司的品牌及业务产生更加全面的了解。

党的十九大重申了“两化融合”（即信息化与工业化的深度融合）基本国策，近几年国家也发布了“国家节水行动方案”等政策，这一切可以使公司在水务领域的业务范围迅速扩大，

发展将会进入快车道。相信公司的市值将会逐步提升。

目前一些城市确实存在水质二次污染现象，而目前水质在线检测方法成本较高，绝大部分水司难以负担。针对此问题，公司正在努力进行技术研发与创新，已拥有多项水质在线监测技术的知识产权。在国家政策的支持与引导下，相信未来这一技术将会得到快速的发展和广泛的应用。

3. 目前城市化进程已达到中后期，对公司的水表销量有无影响？公司有无考虑将主营业务从传统的卖产品转变为卖服务？

随着政策导向，农村用水逐渐纳入供水系统，一户一表改造逐步推行，未来比较长的时间内水表需求量仍会保持高增长趋势。智能水表的渗透率相对于智能电表、智能气表而言目前较低。国家目前大力推行节水政策，工业用水计量、农业用水计量、企事业单位用水计量都会被纳入节水与科学用水管理范围，发展空间较大。且公司大部分客户都是自来水公司，对房地产市场的调控对公司业务影响较小。

公司将紧紧围绕供水计量、水务自动抄表、管网漏水检测、供水科学调度等业务开展服务工作，且会进一步拓展智慧水务平台和水务信息物理系统建设等业务，提升服务能力和水平。致力于成为完整解决方案的提供商。

4. 公司第一、二季度经营性净现金流为负，应收账款较多，请问具体原因？

公司上半年业绩增幅较大，应收同比增加。公司主要客户为水司，其货款支付习惯具有一定的季节性，因此公司历年来在应收账款方面均呈现一、二、三季度应收账款较高，第四季度集中收回货款，应收总额大幅度下降的情况。且水司大部分为国有企业，坏账率较低，同时公司还按照会计准则对应收坏

账进行了坏账计提。

5. 可否说明一下公司收购的慈溪宁水公司的主营业务和资金去向？

慈溪宁水公司并非公司收购，而是由之前我司持有 60% 股权的慈溪江凯公司分立出的一家公司，目前是公司的全资子公司。该家子公司早先为公司在慈溪的储备土地，目前主营业务为房屋出租，未有经营，对公司整体影响较少。

6. 公司委外加工企业中是否存在关联关系？

公司委外加工企业中不存在关联公司。

7. 未来三年内公司在投资者回报方面如何考量？

公司在上市前三年一直持续分红：2016 年公司向全体股东每 10 股派发现金股利 6 元（含税）；2017 年向全体股东每 10 股派发现金股利 4 元（含税）；2018 年向全体股东每 10 股派发现金股利 5 元（含税）。

未来在投资者回报方面仍存在各种可能性。

8. 公司有无被收购的可能？

公司的六个实际控制人签有《一致行动协议》，为一致行动人，共持有公司 45.4% 的股份，有较为严格的限售股承诺。大部分实控人都在公司工作多年，对公司存在着深厚的感情。管理团队一直较为稳定，在各方面志同道合，保持一致。

9. 目前智能水表定价如何？定价权是否主要掌握在水司方？

智能水表我司拥有一定的自主定价权，主要考虑研发、生产成本，及品牌、质量情况，市场竞争情况进行综合定价。目

	<p>前公司正在持续改良智能水表，减少成本以降低定价。水司虽然对定价有一定影响，在招投标时，不同地方存在最高价和最低价标准的限制，但并非定价的决定性因素。</p> <p>10. 智能水表的增速是否符合预期？</p> <p>智能水表需求量近年来增长迅速，比预想更快。特别是采用 NB-IoT 技术的物联网水表，在近一年的时间内爆发式增长。而且随着国家政策的引导以及水司管理升级的要求，在未来相当长的时间内，智能表将继续保持高速增长。</p> <p>11. 同行业竞争对手的毛利率相对于公司来说更高，请问具体的原因是什么？</p> <p>其一，公司所处地区的劳动力成本较高；其二，公司注重产品品质，在材料、工艺选择上力求高品质、高精度，保证产品计量准确性和长期可靠性，造成我司生产成本稍高。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2019 年 8 月 16 日</p>